



Europees aanbesteden: een onderwerp, waar u vanwege de vele eisen, complexiteit en de administratieve rompslomp niet te lang bij stil wilt staan. Voeg daaraan toe de aanbesteding van een 'low interest commodity' als energie, dan kunnen wij ons voorstellen dat uw gedachten al snel afdwalen naar een tropische vakantie om zelf weer energie op te doen.

B-to-Energy, het energie-adviesbureau met ruime ervaring in het (collectief) aanbesteden van energie op nationaal en Europees niveau, heeft vanuit haar 'total care' gedachte een gefaseerde aanpak ontwikkeld voor de aanbesteding van energie in de sectoren Overheid, Semioverheid en Publiekrechtelijke instellingen. Graag nemen wij u in deze productbrochure mee in deze ontzorgingsaanpak. En die begint natuurlijk bij de vraag, of Nationaal of Europees aanbesteden nu echt nodig is...

## Nationaal of Europees aanbesteden van de levering van energie

Bent u Overheid, semioverheid of Publiekrechtelijke instelling en wilt u gaan aanbesteden, dan dient uw zich voor de inkoop van de Levering van energie te houden aan de aanbestedingswet. De aanbestedingswet schrijft voor, dat de contractwaarde van hetgeen wordt aanbesteed bepaalt of er Europees, nationaal of meervoudig onderhands dient te worden aanbesteed.

### Contractwaarde bij aanbesteden

De kosten voor energie bestaan grofweg uit een drietal componenten:

1. Het leveringsdeel;
2. De energielasting;
3. De netwerkkosten en meetdiensten

Voor het bepalen van de contractwaarde bij de aan te besteden elektriciteit en/ of gas dient u alleen de kosten van het leveringsdeel (excl. Btw) mee te nemen over de contractperiode die u wilt aangaan.

### Nationaal

Overheden, semioverheden en publiekrechtelijke instanties zijn verplicht om bij een contractwaarde vanaf ruwweg ~€100.000 tot de vaste grens van €209.000 (excl. Btw) de inkoop van de Levering van energie Nationaal aan te besteden. Onder deze grens is meervoudig onderhands aanbesteden van de Levering van energie toegestaan

### Europees

Overheden, semioverheden en publiekrechtelijke instanties zijn verplicht om boven een contractwaarde van €209.000 (excl. Btw) de inkoop van de Levering van energie Europees aan te besteden.



## Gefaseerde aanpak aanbesteding van energie

### Fase 1: kennismaking en inventarisatie van de vertrekpunten

B-to-Energy maakt graag met u een afspraak bij u op de vestiging om kennis te maken en met u gezamenlijk de vertrekpunten voor de aanbesteding vast te stellen. Om de tijd efficiënt te besteden, wordt u vooraf gevraagd om een aantal zaken met ons te delen, zodat we dit gesprek direct beslagen ten ijs in kunnen gaan. Te denken valt dan bijvoorbeeld aan:

- het lopende energiecontract;
- een lijst met aansluitingen en verbruiken;
- de laatste energiefacturen;

Veel van deze informatie is overigens ook door ons op te vragen bij uw huidige leverancier middels een eenmalige machtiging.

### Fase 2: opstellen maatwerkofferte

Na de inventarisatie van de uitgangspunten stellen wij voor u een maatwerk offerte op, waarin het inhoudelijke aanbestedingstraject, de voorgestelde planning en de benodigde mensen, middelen en kosten uiteen worden gezet. Na ondertekening van de opdracht kan het aanbestedingstraject van start.

### Fase 3: inrichting van de aanbesteding

B-to-Energy regelt vervolgens voor uw aanbesteding het noodzakelijke account op Tendered en stelt vervolgens in de toegekende rol als Projectbegeleider de aanbestedingsdocumenten op. Centraal in deze documenten staat de EMVI-methode, waarbij de uiteindelijke gunning wordt verstrekt aan de inschrijver (Leverancier), die de beste prijs/ kwaliteit verhouding biedt. Na akkoord op de documenten en de planning wordt de aanbesteding gepubliceerd. De uitvoering van de aanbesteding is overigens volledig digitaal, zoals de aanbestedingswet per 1 juli 2017 voorschrijft!

### Fase 4: gunning en afronding

B-to-Energy is gedurende de aanbestedingsprocedure het aanspreekpunt voor de inschrijvers en beantwoordt tussentijds alle vragen d.m.v. de Nota van Inlichtingen. Op de dag van de voorlopige gunning is er nauw overleg met u over het resultaat van de ontvangen inschrijvingen en na afgifte van de definitieve gunning ontvangt u van B-to-Energy de leveringsovereenkomsten ter ondertekening. En vanzelfsprekend zorgt B-to-Energy voor een tijdige en correcte overgang naar uw nieuwe leverancier.

**Bent u geïnteresseerd in onze gefaseerde aanpak om ook uw aanbesteding van de levering van energie tot een succes te maken, neemt u dan contact op met Albert Berends van B-to-Energy voor het maken van een afspraak. U kunt hem bereiken op nummer: 06 34742485.**